

Performanță prin educație pentru oameni și organizație™

Curs deschis

2019

Coaching Managerial

- editia a XLVI a -

curs practic si intensiv cu durata de 1 zi

orar 9:30-17:30

Participanti:

*antreprenori, manageri de linie si de mijloc, team leaderi
din productie, achizitii, vanzari, IT, resurse umane, logistica*

Performanță



MENTOR Training

active selling

“Obiectivul unui manager profesionist nu este să-i placă oamenii cu care lucrează.

Nici acela de a-i schimba.

Obiectivul său este de a le valorifica talentele, calitățile!”

Alfred P Sloane, ex-CEO General Motors

Stimate client,

va propun un curs consacrat de management proactiv aplicat, curs intensiv care promoveaza metode eficace de revenire, prin antrenare, a angajatilor nesituati la nivelul de performanta dorit de catre organizatie.

Pe durata instruirii vom exersa un instrument puternic pentru management, care poate fi utilizat imediat si care a obtinut rezultate demonstrabile: *Coaching în 7 pasi™*.

Va multumesc si va astept la curs.

Radu Nechita

Training partner MENTOR Training



Coaching Managerial

- structura cursului -

Participanti: antreprenori, manageri de linie si de mijloc, team leaderi, coordonatori de echipe din productie, achizitii, vanzari, IT, resurse umane, logistica

Scopul instruirii	Antrenarea managerilor, cu ajutorul metodei americane coaching in 7 pași™, pentru (re)aducerea angajaților proprii la nivelul de performanță planificat.
Obiective de instruire	La final de curs participanții vor putea sa: • adapteze propriul stil managerial la etapa de dezvoltare a angajatului • enumere principiile de management proactive ale antrenarii • aplice metoda de antrenare Coaching în 7 pași™ cu angajații proprii • aplice instrumentul de feedback profesional After Action Review • utilizeze instrumentul de management proactiv: intalnirea lunara individuala

Activitate	Durata	Metoda	Observatii
Prezentarea participantilor	20	Joc pe perechi	Obiectivul: cunoasterea rapida a participantilor la curs
Prezentare trainer	5		Cunoasterea trainerului
„Network”	15	Icebreaker	Cursanții vor desfășura o activitate de grup cu scopul de a intra în zona de confort și de a fi pregătiți pentru o participare activă
Agenda cursului	10	prezentare	Se enunta scopul, obiectivele si se stabilesc reguli, timpi de lucru
Adaptarea stilului de conducere la etapa de dezvoltare a angajatului	50	Atelier – activitate experiențială	Participanții vor parcurge un atelier de identificare a stilului managerial de conducere a angajaților în funcție de abilități, cunostinte, atitudine și vechimea în organizație.
Pauza cafea	15		



Coaching Managerial

- structura cursului -

Activitate	Durata	Metoda	Observatii
Coaching în 7 pași™	80	Prezentare +discuții	Participanții vor cunoaște metoda de antrenare managerială destinată creșterii eficacității individuale a angajaților proprii
Pauza de pranz	30		
Energizer	10	Joc de grup	Participantii vor avea un mini-atelier de relationare in echipa
Coaching în 7 pași™ exersat	30	Atelier cu joc de rol demo	Trainerul va realiza o sesiune demonstrativă de aplicare a metodei de antrenare, cu un cursant si cu scenariu propus din sală
Dezvoltare deabilități 1	60	workshop	Participanții vor utiliza scenariile din activitatea proprie și vor aplica metoda de antrenare Coaching in 7 pasi
Feedback profesional	20	workshop	Participanții vor cunoaște si exersa metoda de feedback profesionalAfter Action Review – învățare după o acțiune – Plus și Delta
Pauza 3	10		
Dezvoltare de abilități 2	40	atelier, discuții	Participanții vor aplica metoda în jocuri de rol (in triade), cu scenariu și feedback propuse de cursanti (din activitatea proprie)
Recapitulare curs	20	joc	Fiecare cursant va evidenția ce anume a invatat/ clarificat si va pune în practică
Diploma	10		Cursanții vor primi un certificat de participare
Evaluare curs	20	chestionar	Anexa chestionar evaluare trainer & curs



Despre **MENTOR Training**

Companie de instruire orientata spre Cunoastere, Client si Calitate

8
 motive
 pentru care
 programele
 noastre
 functioneaza

- echipa de traineri este formata din practicieni, cu expertiza in companii multinationale
- peste 650 de cursuri sustinute din 2001 pentru peste 285 de clienti nationali
- prezenta activa si cursuri deschise organizate la nivel national
- licente internationale de top pentru instruire, evaluare si antrenare
- programele de instruire sunt practice, functionale si adaptate la cerintele clientului
- dezvoltam mult atitudinea si abilitatile si apoi cunostintele teoretice si practice
- programele sunt realizate si adaptate pentru pregatirea continua a angajatilor
- servicii complementare pentru dezvoltarea culturii de training din organizatia client

peste
285 clienti
au solicitat
serviciile noastre

Crystal System Bucuresti* Foerch Romania* ING Asigurari Romania* Raiffeisen Banca pentru Locuinte* Banca Transilvania* Garanti Bank* INGBank Office* ADR Nord-Est* Metro Cash & Carry Romania* Auchan Romania* Camera de Comerț și Industrie Prahova* Five Holding Constanta * Maf Force Iasi* Fiterman Pharma Iasi* Eurotech Iasi* Quartz Matrix Iasi* Conex Distribution Iasi* Cybernet Auto Center Bacau* Auto Mitric Suceava * Safir Vaslui* Yarne Neamt* White Works Support Iasi* Euro-Wood Iasi* Agritehnica Service Iasi* Razmed Iasi* Centrul Medical Bucovina Suceava* Izotec Group Neamt* Ikosar Neamt* Logitrans Neamt* Vinca Neamt* Volta Grup Neamt* Concord Service Center Iasi* AG Steel Building&Cladding Iasi * 3P Frigoglass Iasi* Polirom Iasi* Energyquote Iasi* E-ON IS Romania * Adama* Holleman Romania* BASF* Ewopharma AG Romania* Laropharm Bucuresti * Avia Motors Bucuresti* Alto Syncro Bucuresti* Casa Auto Iasi* Auto Moto Invest Bacau* Trust EuroTherm Neamt* Ispal Iasi* Atexis Iasi * Tester Iasi* Caremil – Fashion Sense Neamt* Arcadia Iasi* Vinexport Vrancea* AutoMoldova Neamt* Dinamic 92 Distribution Neamt * Cersanit Romania* Katel Neamt * Termoplast Roman * alti clienti: <http://mentortraining.ro/clienti/>

Trainerul acestui curs

Radu Nechita - licentiat LIFO® si Human Synergistics®, are experienta certificata în managementul echipelor de vanzari, tehnici de comunicare si negociere, sisteme de vanzare, sisteme manageriale, cultura organizationala obtinuta în companii multinationale: din 2001 pentru ING Romania si 2005 CitiBank, apoi **MENTOR Training**. Peste 500 de cursuri sustinute in cariera, cu peste 5500 de participanti. Programe de antrenare manageriala cu peste 400 de manageri de linie si de mijloc sustinute in ultimii 16 ani.





Orar si locatie



Activitatile de instruire se vor desfasura dupa urmatorul orar: **9:30 – 17:30**, cu 2 pauze de 15 minute si de pranz.

Se asigura manuale, anexe ateliere, anexe electronice, certificate de absolvire, cafea, apa.

Locul desfasurarii si data:

<https://mentortraining.ro/coaching-managerial-curs-deschis/>



Bugete si inscriere

Bugetul de participare este specificat in pagina cursului:
<https://mentortraining.ro/coaching-managerial-curs-deschis/>

Pentru inscriere transmiteti numele participantilor cu nr. tel. si datele companiei pentru facturare (email, CUI, nr. Reg. Com, cont IBAN, banca) pe email:

office@mentortraining.ro sau prin sms: 0740 101764, sau completați următorul [Formular de Inscrisoare](#).

Plata se face prin OP pana la data cursului.

Pentru echipe de peste opt cursanti cereti oferta de [curs intern](#).

Cursul poate fi organizat in orice oras din tara in functie de solicitarile clientilor.

Va asteptam la curs!



www.mentortraining.ro

office@mentortraining.ro

Iasi 0740-101764 - Bucuresti, Ploiesti 0740-141660 - Cluj, Brasov 0740-101764

[facebook](#) * [youtube](#) * [blogspot](#)